



10年後、勝ち残っている会社。 10年後、消えている会社。

あなたの会社はどちらですか？

現状打破！ 魅力ある人、仕事、会社を目指す勉強会

～ “いい人”を増やし、“いい仕事”を増やすことで“いい会社”になろう！～

トータル外装メンテナンスを提供する「東京外装メンテナンス協同組合」(TEC) 開催の経営に関するセミナーに参加しませんか？

「ガラス・外装・床清掃etc…ビルのメンテナンスに関する仕事はある。食うに困らない。しかし、将来性は不透明……」。多くの会社の実態ではないでしょうか。「今までだってピンチはあった。でもなんとか切り抜けてきた。だから今後も絶対大丈夫！ とはいいきれない……」。多くの経営者の本心ではないでしょうか。

順調であるならば、余裕があるいまのうちに将来を考えませんか。「いや、なんとかしなければならぬ！」と感じているのであれば、この機会に経営を見直しませんか。

一社一社が“いい会社”になり、業界全体のイメージを格段に向上させるための勉強会です。

受講対象者像 (次にあてはまる方に最適です)

- 元請け比率を高めたい方
- 脱・下請けを目指す方
- 利益性が高い経営を望んでいる方
- 会社の質をもっとよくしたい方
- 理想のお客さまとの取引を増やしたい方
- 従業員を増やしたい方
- 業績のいい状態で会社を存続させたい方

主な内容

- ① 5年後の売上高を読めますか。10年後は読めますか。
- ② 後継者を決めましたか。自分の代でたたみますか。
- ③ 後継者を育成していますか。自然に育つのを待ちますか。
- ④ 元請け、親会社の将来性はまったく問題ありませんか。わかりませんか。
- ⑤ 突然の契約解除をどう乗り越えますか。契約解除はあり得ませんか。
- ⑥ 直接契約を増やしたいですか。現状が理想の状態ですか。
- ⑦ ほしい人材を採用していますか。採用はあきらめていますか。

日時	11月14日(月) 13:00～17:00 (講義は13:30～16:30)
会場	ビルメンテナンス会館4階会議室 東京都荒川区西日暮里5-12-5
参加費	4,500円 (銀行振込 ※振込手数料はご負担ください)
定員	70名 定員に達し次第締め切らせていただきます
締切	11月4日(金) ※申込書到着の後、お振込み確認順で定員に達し次第締め切らせていただきます

講師 ● 村上 透 (お客が増える★プロダクション <http://www.okyakugafueru.com/>)



1961年、北海道の帯広市生まれ。積水ハウスに入社後、変わった上司と出会ったため全国最下位と最優秀新人賞の両方を経験。経営雑誌の出版社に転職、14年にわたり社長取材。自らインタビュー記事を書きまくる。伸びる会社とつぶれる会社の違いに気づく。好不況にかかわらず継続的に業績を向上させる経営のやり方がわかる。これまでの社長取材は約900人。お客を増やし続ける戦略と戦術のパターンを確信。「あんた、これしかできんのやから」と竹田陽一先生に言われ、独立。日本で唯一のお客が増える詳細事例レポート『お客が増える!』の取材、執筆、レポート販売、セミナーを継続中。つい最近、沖縄へ移住。

東京外装メンテナンス協同組合(TEC) <http://garakuri.com/>

セミナーお申込は、裏面の申込書に必要事項をご記入の上、FAXで送信をしてください。
申込書が送信されましたらTECより、お振込み銀行口座のご連絡を致します

FAX 03-5817-6978